

SäljExpressen

"Jorden runt på 90 dagar" – skräddarsydd säljträningsresa

En träningsresa som leder till att

- ◇ du ser resultat av dina säljaktiviteter
- ◇ du har genomfört dina beslutade säljaktiviteter för perioden
- ◇ du har formulerat ditt säljuppdrag med "smarta" säljmål
- ◇ du har formulerat din personliga "strategiska säljplan"
- ◇ du har övat och tränat säljpitch, säljpresentation och säljförhandling
- ◇ du har benchmarkat med dina medresenärer
- ◇ du är mer bekväm i säljrollen

Resan omfattar

- ◇ Inspirerande och utmanande utbildning/träning (7 tillfällen à 3 timmar)
- ◇ Gruppcoaching under hela resan
- ◇ Egen säljprocess och träning
- ◇ Diplom (80% närvaro)

Vi hjälper dig att

- ◇ generera nya och lönsamma affärer
- ◇ finslipa din kompetens i det "nya säljhantverket"
- ◇ utsätta dig för nya och spännande utmaningar
- ◇ boosta din självkänsla och framtidstro
- ◇ bygga ditt strategiska affärsnätverk

Mötesplats

World Trade Center Göteborg

Ditt ledarteam

Bengt Kalin och Örjan Olsson

Kort om oss

- ◇ Vi har båda gått livets hårda säljskola och vill gärna dela med oss våra samlade erfarenheter.
- ◇ Vi är båda nyfikna på den nya, "hybrida säljrollen" där vi kombinerar det bästa från det traditionella och det bästa från "det nya digitala".
- ◇ Vi är båda redo att hjälpa dig att bli bekväm och framgångsrik i din säljande roll

Välkommen med din intresseanmälan!