

# Säljexpressen

EXPEDITIONS- OCH TRÄNINGSPRESA för säljande medarbetare.

## What's in it for Me?

- **Du genererar nya och lönsamma affärer**
- **Du finslipar din kompetens i det "nya säljhantverket"**
- **Du utsätter dig för nya och spännande utmaningar**
- **Du tränar dig att tänka utanför boxen**
- **Du får energi och glädje i vardagen**
- **Du booster din självkänsla och framtidstro**
- **Du stärker ditt personliga varumärke**
- **Du gör en lönsam investering**
- **Du framtidssäkrar din och ditt företags konkurrenskraft**

## Resan omfattar

- Skräddarsydd säljträning under ca 9 månader
- Inspirerande och utmanande workshops (10 tillfällen à 3 timmar)
- Egen säljprocess och träning under hela resan
- Spännande gästföreläsare
- Diplom (80% närvaro)
- Max 20 deltagare

## Ditt ledarteam

Foto Örjan Olsson

Foto Bengt Kalin

## Kort om oss

- ◇ Vi har båda många års erfarenhet av personlig försäljning, företagsutveckling och eget företagande.
- ◇ Vi har båda gått livets hårda säljskola och vill gärna dela med oss våra samlade erfarenheter.
- ◇ Vi är båda nyfikna på den nya, "hybrida säljrollen" där vi kombinerar det bästa från det gamla och det bästa från "det nya digitala.
- ◇ Vi är båda sugna att hjälpa dig och andra att vara bekväm och framgångsrik i den nya säljrollen

## Vi tror på

- ◇ Personliga möten och proaktivt nätverkande
- ◇ Varje möte är en affärsmöjlighet
- ◇ Learning by doing
- ◇ Kontinuerligt erfarenhetsbyte
- ◇ Viljan att pröva nytt
- ◇ Livslångt lärande och kontinuerlig träning
- ◇ Korta utbildningspass med kreativa workshops
- ◇ Aldrig ge upp

## Välkommen till informationsmöte

26 augusti 15.00-18.00

### WTC Göteborg, Plan 7

Mässans Gata 10/Korsvägen

### Anmälan

[bengt.kalin@boosterfriends.com](mailto:bengt.kalin@boosterfriends.com)